



ENERGYLION 

SEDÍME U JEDNOHO STOLU

Autor: Milan Vlč Slovák

OBSAH

1. Představení společnosti ENERGYLION
2. Rozdělení komplikací podle důvodu vzniku
3. Komplikace diskriminační
4. Komplikace projektové
5. Komplikace kompetenční
6. Rovně a jasně – jak na to?



PŘEDSTAVENÍ SPOLEČNOSTI ENERGYLION

Společnost ENERGYLION byla založena s jediným cílem: pomoci státní správě, městům a soukromým společnostem ušetřit energii a peníze. Náš tým se skládá výhradně z profesionálů, kteří mají roky zkušeností v oblasti elektroprojekcí, žádostí o dotace, návrhů osvětlení a fotovoltaických elektráren, a právnických služeb včetně UOHS praxe.

V ENERGYLIONU jsme hrdí na naši práci a na vztahy, které s našimi zákazníky budujeme. Pokud hledáte společnost, která se na vaše projekty podívá s velkou péčí a profesionálním přístupem, jste u nás na správném místě.

ROZDĚLENÍ KOMPLIKACÍ PODLE PŮVODU VZNIKU

Komplikace:

1. diskriminační
2. projektové
3. kompetenční



KOMPLIKACE DISKRIMINAČNÍ

Komplikace diskriminační – vznikají, když je celé technické řešení a projektová dokumentace v rukou jediného dodavatele technologie.

Tím dochází k ignorování dalších typů technologií, nebo konkurenčních řešení při projektovém návrhu a to vede k:

- a) k výběru neefektivního technického řešení bez širší analýzy celého trhu;
- b) vzniká velice specifická projektová dokumentace, na které je poté postavena diskriminační zadávací dokumentace;
- c) tyto diskriminační parametry jsou poté dotazovány účastníky výběrového řízení a zadavatel předkládá velice kreativní, nebo direktivní odpovědi a pak doufá, že poškození účastníci nebudou námitkovat a podávat na UOHS; a
- d) jakákoliv pozdější nefunkčnost projektu je bedlivě sledována opozicí a neustále se vrací toto téma na zastupitelstvo.

KOMPETENCE PROJEKTOVÉ

Komplikace projektové – vznikají, když je celý projekt od analýzy až po realizaci svěřen více subjektům k administraci.

Ve chvíli, kdy jeden subjekt připravuje např. projektovou dokumentaci + energetický posudek, další podává žádost o dotaci a další subjekt připravuje zadávací dokumentaci a administruje veřejnou zakázku vznikají následující komplikace:

- a) technické řešení v projektové dokumentaci neplní v klíčových parametrech požadavky dotačního titulu;
- b) klíčové parametry (například výkon, úspora, cena apod.) nejsou dostatečně přesné a jsou do žádosti o dotaci převzaty špatně;
- c) nedojde k odhalení možných chyb v jednotlivých krocích, protože různé subjekty práci ostatních nekontrolují;
- d) díky nesouladu projektové dokumentace a žádosti o dotaci, je žádost zamítnuta, nebo musí být opravena;
- e) zadávací dokumentace není vypsána tak, aby zajistila plnění všech povinných parametrů dotačního titulu; a
- f) v extrémním případě vybraný dodavatel plní podmínky zadávací dokumentace, ale jeho řešení neplní podmínky dotačního titulu.

KOMPLIKACE KOMPETENČNÍ

Komplikace kompetenční – vznikají, když administrátorovi projektu ve finální fázi bere kompetenci zadavatel.

Stává se, že zadavatel při tvorbě zadávací dokumentace, nebo dokonce při běžícím výběrovém řízení přebírá kompetence administrátora.

Tím dochází vždy:

- a) zásahem do zadávací dokumentace se rozbijí projektové a dotační návaznosti a hrozí i diskriminační jednání; a
- b) zásahem do administrace veřejné zakázky – například jinými odpověďmi na doplňující dotazy uchazečů – dochází k rozbití zadávací dokumentace, rozmělnění projektu a v tom důsledku ke zrušení veřejné zakázky.

ROVNĚ A JASNĚ

1. Zpracujte k danému projektu analýzu, která reflektuje celý trh.
2. Zadejte služby na daném projektu jednomu subjektu, který za to ponese zodpovědnost od A do Z.
3. Požadujte po takovém svém administrátorovi, aby všechny kroky a služby sám prezentoval a obhájil zastupitelstvu, zajistíte tím tak kontinuitu a harmonizaci projektu napříč obcí.
4. Podílejte se na analýze (definujte obecní potřeby a limity) a poté se podílejte na tvorbě projektové dokumentace – informovaností a schvalováním vlastností a funkcí technického řešení – v dalších fázích je již jakýkoliv zásah nebo změna parametru časově náročná a drahá.
5. Ve finálních fázích veřejné zakázky stůjte pevně za svým administrátorem – ve výběrových řízeních jsou běžné tlaky uchazečů na přizpůsobení zadávací dokumentace jejich potřebám a na rozložení veřejné zakázky v případě, že nevěří ve výhru. Zde jde již jen čistě o právní hru. Administrátor je na toto připraven, dodavatele obvykle i zná z další zakázek a je tedy kompetentní rozhodnout o tom, jak veřejnou zakázku dovézt do konce.
6. Sedněte si s námi k jednomu stolu.

ETICKÝ DODAVATEL NADEVŠE



JSME V TOM S VÁMI.

ZG Lighting Česká republika prezentace

Zumtobel Group

Ladislav Korbek – Sales manager

Zumtobel Group

13



Výrobních závodů



90

Obchodních jednotek v 90 zemích

ZUMTOBEL Group

Nabízí inovativní světelná řešení

6.039



Počet zaměstnanců, 1800 v segmentu obchod



70

70 let zkušeností



4.846

Registrovaných patentů ukazuje naši inovativní sílu

ZUMTOBEL Group

Silné značky pod skupinou Zumtobel

INDOOR

THORN  ZUMTOBEL



Průmysl



Kanceláře & vzdělávání



Shop & Retail



Umění & Kultura

OUTDOOR

acdc THORN



Uliční osvětlení



Komunikace



Architektura

KOMPONENTY

TRIDONIC



Chytrá světelná řešení

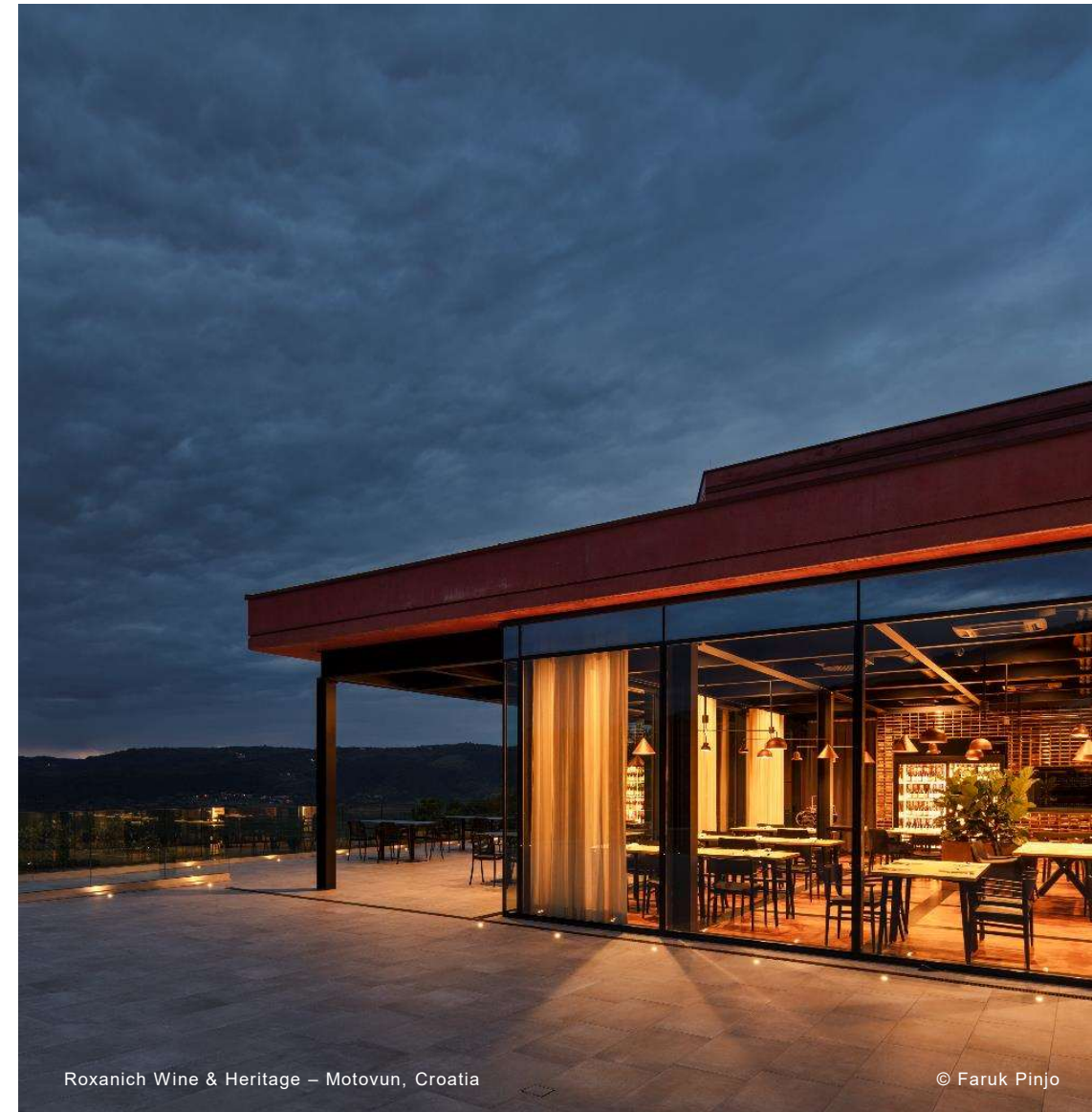


LED moduly, předřadníky



Prémiová značka pro světelná řešení

- **Integrovaná světelná řešení a míru**
- **Inovativní technologie a skvělý design**
- **Mezinárodní network propojení s předními architekty, světelnými designéry a umělci**
- **Cílové skupiny:** architekti, světelní a električtí inženýři, privátní investoři
- **Nejsilnější podíl na trhu:** Rakousko, Švýcarsko, Spojené království, Irsko, Benelux, Itálie
- **Značný potenciální růst: Německo, střední a východní Evropa**





Opel Arena Mainz – Germany

© Farúk Pinjo

THORN
LIGHTING

Značka pro profesionální světelná řešení

- Vysoce kvalitní a spolehlivá řešení osvětlení - pro lidi, místa a životní prostředí
- Důraz je kladen na kvalitu a výkon světla, stejně jako na snadnou specifikaci, instalaci a údržbu.
- Komplexní portfolio řešení vnitřního a venkovního osvětlení pro maximální rozsah aplikací (včetně kanceláří, vzdělávání, průmyslu, městského života, dopravních tras, silnic/tunelů, sportovních zařízení).
- Značku Thorn doplňuje značka THORNeco, která se specializuje na elektrotechnický velkoobchod: účinná, moderní LED svítidla pro obdobnou náhradu tradičních světelných zdrojů i nové instalace
- Cílové skupiny: elektrikáři a projektanti elektrických zařízení, koncoví uživatelé, velkoobchodníci s elektrickými zařízeními, generální dodavatelé, obce a architekti.
- Nejsilnější zastoupení na trhu: Velká Británie, Francie, Skandinávie
- Největší potenciál růstu: Německo, Rakousko, Švýcarsko, Itálie

Reference



Guggenheim Museum - Bilbao

ZUMTOBEL Group

© Faruk Pinjo

Šenov

ZUMTOBEL Group

Ostrava



ZUMTOBEL Group

Brno - Špilberk

ZUMTOBEL Group

Hradec Králové



ZUMTOBEL Group

The Park - Praha

ZUMTOBEL Group

BioPark Kladno



ZUMTOBEL Group



Tottenham Hotspur Stadium Londýn

UK



ZUMTOBEL Group

Allianz Arena Mnichov, Německo



ZUMTOBEL Group



Wembley
Londýn, UK

Česká republika reference:

Fotbalový stadion Ústí nad Labem

Městský fotbalový stadion Brno

Městský stadion Vítkovice aréna, Ostrava

Fotbalový stadion Za Lužánkami, Brno

Sinobo stadium Slavia Praha, Praha

Fotbalový stadion Velké Meziříčí

Information

Website:

z.lighting

Press releases:

<https://z.lighting/en/group/press/>

Share performance and current financial information:

<https://z.lighting/en/group/investor-relations/>

Vacancies and getting started:

<https://z.lighting/en/group/careers/>

Follow us

